



買う意欲の高いお客様が相手だから、とても売りやすい。

徹底した分析とリサーチで、常に求めやすい価格を実現している中古車販売店。情報誌やインターネットでの反響も大きく、この景気のもとでも高い集客力が強みです。そのため、自分でお客様を探しに行くという営業のイメージはありません。高い購買意欲を持ち、来店されたお客様に、興味のあるクルマをお勧めします。売りやすい商品を持つ喜びを感じてみませんか？

## BMW専門店としての強み！

「next import」はBMWの専門店で、常時100～120台の展示車を置いています。人気のあるブランドの中でも、特に評価の高い3シリーズにこだわった品揃えを展開。

さらに、スタンダード車をはじめ、グレードの少ない車種や左ハンドルのマニュアル車など全国でも数台しか存在しない希少価値の高い車も用意しています。

こうした品揃えが40～50代の富裕層はもちろん、国産車からの乗り換えの方からも信頼を得ており、業績も好調に推移。さらに、お客様はご自身が詳しい知識を持っているため、カーアドバイザーにとって話しやすく、お勧めしやすいのも特徴です。

## メンテナンス・アフターフォローも万全

当社はただ単にお客様に商品を提供するだけではありません。お客様の理想のクルマを全力で探すことはもちろん、BMWの点検・修理・整備にも力を入れています。

そのため、お客様からの信頼は抜群で、リピート率も非常に高いんです。一見壊れやすいイメージのある外車ですが、BMWは違いますし、メンテナンスやアフターフォローが充実していることもあり、お客様には安心感をもっていただいています。また、板金塗装工場を完備し、無料・有料保証も充実させて、様々な角度からお客様をサポートします。

## 目標は全員で達成。だからノルマなし。

スタッフ全員で、営業所の目標を追いかけているので、個人ノルマは設定しません。ですから、お客様のニーズに応じていながら、自分の接客スタイルで働くことが可能です。そして、あなたにとって何よりの強みとなるのが、1つのメーカーに特化した車を扱うことができること。自動車業界未経験でも、まずはBMWの知識を増やすことから始めてください。そうすれば、ゆくゆくは他メーカーの車にも詳しくなってくるはずですよ。

もちろん、入社して最初の3ヶ月間は、車に触れながら基礎知識を教えます。未経験の方でも安心して始められる環境が、ここにあるんです。

## 募集情報

職種/仕事内容	■カーアドバイザー/店長候補 中古車情報誌やインターネットを通じて問い合わせいただいたお客様への対応・接客。雑談を交えながら、ライフスタイルにピッタリ合う一台を提案するのが仕事。また、洗車も頼みます。お客様が長く愛用する商品になるので、大切に扱ってください。  ■お客様は… 購買意欲が高く、事前に雑誌やインターネットでよく調べて来る方が多いのが特徴です。営業や接客、販売の経験があれば、自動車業界未経験でも大丈夫ですよ！
対象となる方	要普免 社会人経験必須 未経験OK ※第二新卒歓迎！  ■歓迎する経験(必須ではありません) ・営業経験(業種不問) ・車に関わる職種経験(メカニックや板金など) ・販売やサービスなど、人と接する仕事の経験
勤務地	春日部市増戸 ※国道16号沿い
アクセス	東武野田線「豊春駅」徒歩17分 東北道岩槻ICより車10分 ※車・バイク通勤OK
勤務時間	9:30～20:00 ※実働8h
給与	月給20万～35万円  ※研修期間3ヶ月/月給20万円 3ヶ月後に査定有 ※別途、能力手当・役職手当有
休日休暇	週休制(火曜)、夏冬、GW、大型連休
待遇・福利厚生	昇給年1回、賞与年2回、交通費全額支給、社会保険完備、社員割引、研修3ヶ月あり、制服貸与(チノパン+シャツ・ポロシャツ・トレーナー)、社員旅行(昨年はグアム)、資格取得援助、役職手当、車・バイク通勤OK

## 企業情報

会社名	株式会社 next.
設立	2006年6月
所在住所	埼玉県春日部市増戸832-1 国道16号沿い
事業内容	中古車販売店を2店舗展開 ◎春日部店…BMW専門店(2008年12月オープン) ◎柏店…ミニバン・ワゴン専門店 上記2店舗に続き、3店舗目の展開も計画中の急成長企業です！

## 応募情報

応募方法	まずは弊社へご連絡下さい。 面接には車・バイクで来てくれてもOKです！
選考プロセス	一次・二次面接を行い、可否をご連絡します。
連絡先/担当者	048-760-0500 *火曜定休 担当/採用係